

Software de venta en ruta diseñado para aquellas operaciones de levantamiento de pedidos en campo con inventario abordo.

DYNAMIC APP

Sales Force

Facilite su proceso de venta en ruta controlando sus inventarios.

Diseñado para operar en dispositivos móviles smartphone y handheld como una herramienta de registro de operaciones de venta y entrega de producto abordo.

Dynamic App Sales Force le permite optimizar sus procesos de venta en ruta con inventarios abordo, a través de funciones tales como: llevar una ruta asignada de ventas, levantamiento de pedidos, obtención de información de los clientes, acceso a inventario abordo, manejo de productos abordo, alta de datos nuevos de sus clientes, status de cliente, status de compras, geo-localización, aplicación de políticas de descuento, información de productos, liquidación (arqueo). Entre otras funcionalidades fáciles, útiles y cómodas que posibilitarán a sus vendedores a lograr sus objetivos de venta visitando a más clientes y ofreciendo un mejor servicio. Obteniendo información en tiempo real y minimizando errores.

DESCRIPCIÓN

Hoy en día aquellas empresas que cuentan con un equipo de vendedores en campo realizando la actividad de ventas requieren de una herramienta tecnológica que les permita ser más eficientes en el proceso de la toma de pedidos, facilitando el proceso de la venta, es por eso que MSP™ ha desarrollado dentro de su portafolio Mobility in a Box la solución ideal Dynamic App Sales Force para las pequeñas y medianas empresas.

Este sistema ha sido diseñado para empresas que dentro de su proceso de venta existe un transporte

Designed for





Mobile Display
(Mobility Dynamic App)

donde llevan los productos hasta el punto de venta y ahí se realiza el proceso de toma de pedido y entrega.

El sistema **Dynamic App Sales Force** ofrece a su empresa los siguientes beneficios:

- 1.- Incrementa el número de visitas por parte de sus vendedores a sus clientes, ya que al utilizar tecnología móvil, el proceso de la venta es más rápido comparado con procesos de venta tradicionales en papel.
- 2.- Administración del inventario abordo con manejo de entregas.
- 3.- Manejo de sistemas de inventario PEPS, UEPS o Promedios.
- 4.- Permite tener información en tiempo real de la venta (si así es requerido y el equipo cuenta con comunicación celular o WiFi).
- 5.- Ofrece la capacidad de seguimiento de ruta de sus vendedores.
- 6.- Ofrece una percepción de tecnología, modernidad y organización hacia su cliente.
- 7.- Su cliente recibe mejor atención al ser más rápida el proceso, interrumpiéndolo menos de su actividad de atención en su negocio.
- 8.- El sistema ha sido diseñado para la comercialización de productos con diferentes propiedades (peso, talla, color, etc.)
- 9.- Sistema altamente parametrizable para adaptarse a su proceso actual.
- 10.- Contiene embebido las mejores prácticas de la industria de la venta al retail.
- 11.- Sistema probado por compañías líderes en su sector.
- 12.- Soporte y servicios directo de especialistas de MSP™
- 13.- Venda más con el mismo equipo de ventas actual.
- 14.- Sencillez en su operación ya que su interface es gráfica.
- 15.- No requiere utilizar equipos costosos, el sistema opera en smartphone con sistema operativo Android.
- 16.- Realice rápidamente la liquidación del día de sus vendedores, disminuyendo el tiempo del cierre.
- 17.- Si es requerido el manejo de código de barras el equipo cuenta con esta funcionalidad.

Su empresa se verá directamente beneficiada al contar con un sistema que ofrece información en tiempo real, obtenga reportes en línea y descárguelos en MS-Excel o directamente conecte los datos hacia su sistema de administración inteno.

COMPONENTES

Para poder operar el sistema Dynamic App Sales Force es necesario que sus dispositivo móvil cuente con ciertas características. (Mobility Dynamic APP)

Componentes en el dispositivo móvil:

- Seguridad para el acceso al sistema en el dispositivo móvil
- Ruta óptima de venta
- Información del cliente
- Levantamiento de pedido
- Impresión de ticket de venta
- Consulta de productos (inventario abordo)
- Administración de inventario abordo
- Liquidación/Resumen de ventas

Mobility Enterprise Portal (incluye)

- Reporte de ventas
- Reporte de visitas
- Reporte de clientes
- Reporte de productos
- Reporte de Kardex de producto Reporte de inventarios (SKU) Exportación / Importación

INFORMACIÓN TÉCNICA

Este sistema se ofrece en la modalidad de servicio en la nube “cloud” lo cual le beneficia inmediatamente al no requerir de infraestructura (servidores y centros de datos) para su implementación , únicamente se necesita que usted cuente con los dispositivos móviles y con la plataforma operativa compatible para su operación. El acceso a reportes y consola de administración se realiza vía web a través de un acceso seguro.

Requisitos técnicos del dispositivo móvil

- Sistema operativo Android 2.2 o superior o Sistema operativo Windows Mobile
- 250mb de espacio en memoria
- Comunicación vía WiFi, GPRS, GSM, 4G , CDMA o UMTS
- Bluetooth integrado (para impresión de tickets a través de impresora térmica no incluida)
- GPS (opcional si se requiere de geo-localización)
- Opcional lector de código de barras o RFID

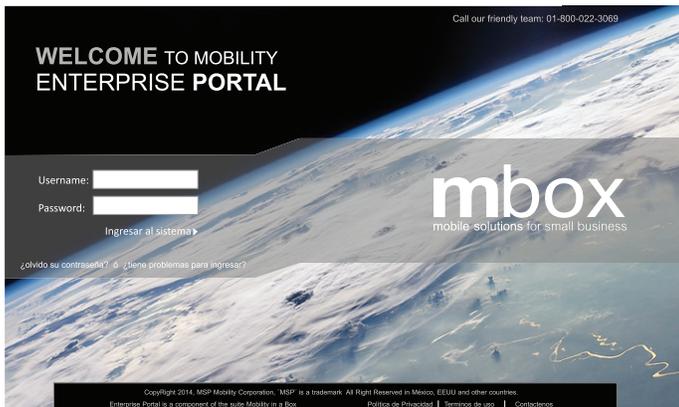
Versión actual

1.2

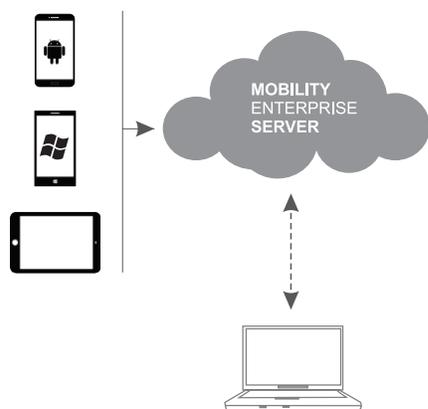
Idiomas disponibles

Español

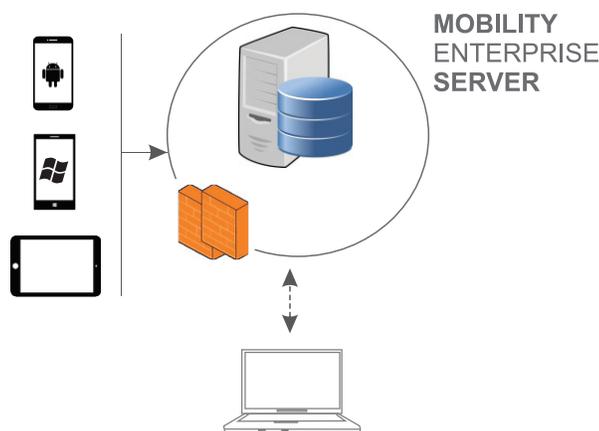
Inglés



Portal online display
(Mobility Enterprise Portal)



Cloud



On Premise

MOBILITY ENTERPRISE SERVER

Consiste en el sistema que permite intercambiar datos entre los dispositivos móviles y el servidor central (bases de datos), realiza los “logs” requeridos de seguridad ante problemas de interrupción de sincronización y habilita los medios de conexión entre la “data” obtenida desde los móviles hacia los sistemas de descarga (importación y exportación).

MOBILITY ENTERPRISE PORTAL

Permite el visualizar la información mediante reportes prediseñados vía web, así mismo cuenta con una sección en la cual es posible realizar la gestión de los dispositivos en campo.

MOBILITY GATEWAY CONNECT

El sistema tiene como funcionalidad permitir realizar la descarga de los datos obtenidos desde los dispositivos móviles así como subir los datos requeridos de catálogos (importación y exportación de datos).

FORMAS DE ENTREGA DE LA PLATAFORMA

La arquitectura cliente-servidor ofrecida en las soluciones Mobility in a box permite a nuestros clientes poder utilizar el sistema independientemente de si existe o no red de datos disponible, ya que las bases de datos se incorporan en el mismo dispositivo y en caso de robo o pérdida del dispositivo de forma automática al no recibir una sincronización en un determinado tiempo se encriptan por seguridad. Dentro de la flexibilidad que podemos ofrecerle dentro de la plataforma Mobility in a box se encuentran las siguientes opciones de entrega del sistema.

Cloud

Consiste en la suscripción al servicio en el cual MSP™ le ofrece el acceso a su infraestructura para la operación del sistema, usted no requiere contar con servidores, ni servicios relacionados ya que estos son provistos por nuestra empresa bajo la modalidad de renta mensual.

On Premise

En esta opción es necesario que la empresa cuente con infraestructura (servidores y sistemas de comunicación) requerida para la instalación del sistema Mobility Enterprise Server. Se adquiere la aplicación (App) móvil en modalidad de licencia.

MSP™

MÉXICO

Torre Arcos I,
Paseo de Tamarindos No. 90
Piso 14 Torre 1 Col Bosques de las
Lomas ,Deleg. Cuajimalpa,
Mexico D.F. C.P. 05120
Ph. (+52 55) 1086-3862
(+52 55) 1086-3861
info.mexico@mspmovil.com

UNITED STATES OF AMERICA (USA)

New York, New York City - 300
Park Avenue 300 Park Avenue,
17th Floor
New York City,ZP 10022
United States
Ph. 347 284 6392
info.usa@mspmovil.com

RESEARCH AND DEVELOPMENT

Bosque de Yuriria No. 1 Mz212 ,Lt1
Fracc. Jards. de Morelos Ecatepec
Estado de México, C.P. 55070
Ph. 55 1086-3861
55 1086-3862
r&d.mexico@mspmovil.com

BRASIL

Av. das Nações Unidas, 12551
9th and 17th floor ,Brooklin Novo
Sao Paulo 04578-000 ,Brazil
info.brasil@mspmovil.com

COLOMBIA

Calle 93 A No. 14-17 Of. 506
Bogotá Colombia
info.colombia@mspmovil.com

Copyright © 2014 by MSP Mobility Corp.. All rights reserved. All products and product names mentioned in this publication are trademarks or registered trademarks of their respective companies.MSP is a trademark represented by MSP Mobility Corporation (USA). MDM is a product owned by SOTI, all rights reserved. All names, trademarks and logos shown are the property of their respective owners, refusing own interest. About names, logos, images and trademarks as they are only used as a commercial reference con Centelle. Mbox, Mobility in a box es una marca comercial en proceso de registro.



TODAS LAS MARCAS, LOGOTIPOS Y SLOGAN COMERCIALES SON PROPIEDAD EXCLUSIVA DE SUS RESPECTIVOS FABRICANTES, MSP NIEGA EL INTERÉS PROPIETARIO SOBRE NOMBRES, LOGOS Y SLOGAN POR SER UTILIZADOS SOLAMENTE COMO REFERENCIA COMERCIAL. LOS LOGOTIPOS QUE APARECEN EN ESTE DOCUMENTO AUN Y CUANDO NO PRESENTEN EL SÍMBOLO DE MR O TM SON MARCAS REGISTRADAS.
MSP - MOBILITY ON DEMAND Y MOBILITY IN A BOX SON MARCAS Y LOGOS REGISTRADOS EN MÉXICO Y OTROS PAÍSES POR MSP MOBILE, S.A. DE C.V., PROHIBIÉNDOSE LA REPRODUCCIÓN COMERCIAL SIN PREVIA AUTORIZACIÓN POR ESCRITO DE MSP.

Copyright MSP 2014
Produced in the United States of América
02-2014
All Right Resererved